

「こんなん  
してます。」

わだいのしつと

—121—

まんじゅうから  
ロボットまで

筆者は大学と産業界を

つなぐ部門にいたので、  
大学から生まれた多くの  
商品を試してきました。  
サプリメントではミカ  
ン、柿、はっさく、桑、  
シソ、梅…と飲むのに忙  
しかったことも。学会の  
懇親会では各大学が開発  
に関わった酒がずらりと  
並んだこともあります。  
大学の研究成果を生か  
した「大学発商品」は、  
クッキー、アイスクリー  
ム、まんじゅう、せんべ  
い、酒、カレー、うどん、  
化粧品、野菜、サプリメ

ント、哺乳瓶、靴下、家  
具、文具、調理器具、家  
庭雑貨…と何でもありで  
す。

もちろん、大学の基礎  
研究が時間をかけて進展  
したものもあります。30  
年以上をかけて養殖技術  
を確立した近大マグロは  
産業界にインパクトを与  
えました。和大的発明で  
あるロボット技術による  
農作業アシストスーツ  
は、筆者が最初のアイデ  
アを提案したものです  
が、高齢者にはつらい農  
作業の動きを助けるも  
の。八木教授をはじめ研  
究者らが10年の歳月をか  
けて産学連携の中で研究

# 大学発商品

を進め、商品として売り  
出す時期にきています。

しかし、日常のよくなる  
ものにアレンジを加えただ  
けのものも多く、まんじゅ  
うに果実を練り込みパッケ  
ージを工夫するといったよ  
うなもので、「地域資源の  
〇〇を活用し、地域活性化  
に貢献」という開発スト  
リーがついています。そう  
いう筆者も、梅豚まんや柿  
パン、山椒パンなどを試作  
したことがあります。その  
結果「梅を入れない豚まん

の方がおいしいね」などと  
笑い話のようになり、学生  
と教員の素人集団でのもの  
づくりは教育研究ではあつ  
てもマーケティングとは別  
物であることを痛感したも  
のです。

## 安っぽい地域貢献

少子化と地域の活力衰  
退などを背景に、「社会  
に直接コンタクトする」  
社会貢献が大学に求めら  
れ、わかりやすく消費の  
末端である消耗品の分野  
に関する傾向が  
出てきたので  
す。

商品開発、商  
店活性化、町  
づくりなどの場  
面で学生に「来  
てくれ、してく  
れ」という話も  
多くなりまし  
た。「学生目線  
で」と期待され  
ますが、個性が  
多様化する今、

学生目線などと曖昧なもの  
の価値はほぼ存在しませ  
ん。学生が商品を考案し  
た、町を歩いて「調査」し  
たとするだけでメディアに  
紹介されますが、多くは一  
時の話題です。

このような泡沫の社会貢  
献が引きも切らないのは、  
それが企業や行政と大学に  
とって、決して売れなくて  
もよい、社会貢献PR、知  
名PRのウィンウィンの広  
告活動だからです。実益を  
生み出さない活動には世間  
も食傷気味との声も聞かれ  
ます。大学と共同研究をし  
た商品に「あえて大学名を  
出さない」という本気の企  
業も出て来ました。大学発  
商品は話題にはなっても、  
同窓生以上の商圏に広がら  
ないとの調査結果もあるか  
らです。

筆者はフィールドで学生  
実習をしますが、販売場面  
よりも生産現場に、生産現  
場でも草引きや溝さらえな  
ど、労働の下支えの部門に

和大的お菓子



比重を置くようになりまし  
た。土や単純作業の中に身  
を置くと、なんと世の中の  
営みを知らず、社会を支え  
る一個一個になんと非力で  
あるかを知るからです。労  
苦を実感し、社会のしくみ  
を知り、その後でようやく  
課題の分析から開発に至る  
手順があるのです。

肝心なところをすっ飛  
ばさず、消費市場の上っ  
面をかすっただけで満足  
せず、「大学」の旗に甘  
えず甘やかされず、社会  
貢献のポロが剥がれない  
うちに、筆者も含めて地  
域に出る心構えについて  
再勉強が必要です。

湯崎真梨子 (ゆざき まりこ)

和歌山大学産学連携・研究支援センター 教授

専門は、農村社会学、地域再生学。自らが研究するだけでなく、地域と大学が共に成長するプロジェクト研究をコーディネートしている。



プロ  
フィル